



Manuela Wieder  
Trainerin, Beraterin und Coach  
Tel. +49 151 40 13 71 16  
[kontakt@manuela-wieder.de](mailto:kontakt@manuela-wieder.de)

## Sales – it will be easy

### Was biete ich?

- Vertriebs-Teamworkshops
- Einzelcoachings
- offene Seminare
- Vorträge

### Wobei hilft es Ihnen?

- mehr Umsätze mit konkreten Aktionsplänen
- Auf- und Ausbau individueller Vertriebsstrukturen
- Überwindung von Akquise-Blockaden
- nachhaltige Erhöhung der Motivation

### Warum ich?

- über 18 Jahre Vertriebserfahrung u.a. als Vertriebsleitung, Key Account Managerin, Außen- und Innendienstlerin für versch. Produkte und Dienstleistungen
- Vertriebsberatung gepaart mit systemischen Coaching Methoden

### Qualifikation

- ✓ systemische Coach
- ✓ systemische Struktur- und Organisationsaufstellerin
- ✓ peaceful mind Guide
- ✓ Trainerin, Beraterin, Speakerin
- ✓ Bachelor of Arts (HTW Berlin)
- ✓ Kauffrau im Groß- und Außenhandel

### Kernkompetenzen

- ✓ langjährige Vertriebserfahrung
- ✓ umfassendes Verständnis für komplexe Strukturen
- ✓ hohes Maß an Empathie, Motivation und Begeisterungsfähigkeit
- ✓ lösungs- und leistungsorientiert

### Kundenstimmen

„Manuela Wieder bietet eine unterstützende Mischung aus eigener, langjähriger Vertriebserfahrung und bietet ebenfalls Möglichkeiten des Perspektivwechsels durch u.a. systemisches Organisationsstellen und Methoden aus diesem Bereich; für mich beim Coaching immer ein wichtiges Tool.“ (Christiane Grübbel, Berlin)

# Wie unterstütze ich Sie?



Manuela Wieder  
Vertriebscoaching

## 1. Teamcoaching

In jedem Vertrieb herrscht ein eigener Teamgeist. In einem auf Ihr Team abgestimmten Workshop erarbeiten wir ein verändertes Sales-Mind Set für Ihre Mitarbeiter.

## 2. Einzelcoaching

In Einzelcoachings erarbeiten wir, wo genau die Blockaden sitzen und lösen diese gemeinsam auf. Mit verschiedenen Methoden aus dem

- systemischen Coaching
- der Aufstellungsarbeit und
- der transformierenden Peaceful Mind Technik werden tiefere unbewusste Blockaden sichtbar gemacht und nachhaltig aufgelöst.

Einzelcoachings finden persönlich oder online statt.

## 3. offene Seminare

In einem Gruppensetting aus mehreren Gleichgesinnten treffen wir uns und erarbeiten ein Vertriebskonzept, das zu Ihnen passt z.B. im Kompaktseminar „Die Vertriebsspitze“ – Vertriebswissen für den B2B Vertrieb

## 4. Vorträge

In kurzweiligen inspirierenden Vorträgen gebe ich Denkanstöße und Hinweise aus meiner langjährigen Erfahrung gern an das Publikum weiter.

<https://www.youtube.com/watch?v=zfwuK-lzLRc&t=1s>



[www.manuela-wieder.de](http://www.manuela-wieder.de)



[Xing](#)



+49 30 99190824



[kontakt@manuela-wieder.de](mailto:kontakt@manuela-wieder.de)