Manuela Wieder
Trainerin, Beraterin, Coach
Tel. +49 151 40 13 71 16
kontakt@manuela-wieder.de

Manuela Wieder
Vertriebscoaching

——— Sales, it will be easy ———

Was biete ich?

- Vertriebs- Teamworkshops
- Einzelcoachings
- Offene Seminare
- Vorträge

Wobei hilft es Ihnen?

- Mehr Umsätze mit konkreten Aktionsplänen
- Auf- und Ausbau individueller Vertriebsstrukturen
- Überwindung von Akquise-Blockaden
- nachhaltige Erhöhung der Motivation

Warum ich?

- Seit über 18 Jahren Vertriebserfahrung u.a. als Vertriebsleitung, Key Account Managerin, Außen- und Innendienstleiterin für verschiedene Produkte und Dienstleistungen
- Vertriebsberatung gepaart mit systemischen Coaching Methoden

Qualifikationen

- Systemischer Coach
- Systemische Struktur- und Organisationsaufstellerin
- Peaceful Mind Guide
- Trainerin, Beraterin, Speakerin
- Bachelor of Arts (HTW Berlin)
- Kauffrau im Groß- und Außenhandel

Kernkompetenzen

- langjährige Vertriebserfahrung
- umfassendes Verständnis für komplexe Strukturen
- hohes Maß an Empathie, Motivation und Begeisterungsfähigkeit
- lösungs- und leistungsorientiert

Kundenstimmen

„Manuela Wieder bietet eine unterstützende Mischung aus eigener langjähriger Vertriebserfahrung und bietet ebenfalls Möglichkeiten des Perspektivenwechsels durch u.a. systemisches Organisationsstellen und Methoden aus diesem Bereich; Für mich beim Coaching immer ein wichtiges Tool."

(Christiane Grübbel, Berlin)

www.manuela-wieder.de Xing +49 151 40 13 71 16 kontakt@manuela-wieder.de

Wie unterstütze ich Sie?

Manuela Wieder
Vertriebscoaching

1. Teamcoaching

In jedem Vertrieb herrschten eigener Teamgeist. In einem auf Ihr Team abgestimmten Workshop erarbeiten wir ein verändertes Sales-Mind Set für Ihre Mitarbeiter.

2. Einzelcoaching

In Einzelcoachings erarbeiten wir, wo genau die Blockaden sitzen und lösen diese gemeinsam auf. Mit verschiedenen Methoden aus dem

- sytemischen Coaching
- der Aufstellungsarbeit und
- der transformierenden Peaceful Mind Technik

werden tiefere unbewusste Blockaden sichtbar gemacht und nachhaltig aufgelöst. Einzelcoachings finden persönlich oder online statt.

3. Offene Seminare

In einem Gruppensetting aus mehreren Gleichgesinnten treffen wir uns und erarbeiten ein Vertriebskonzept, das zu Ihnen passt z.B. im Kompaktseminar „Die Vertriebsspitze“ - Vertriebswissen für B2B Vertrieb

4. Vorträge

In kurzweiligen inspirierenden Vorträgen gebe ich Denkanstöße und Hinweise aus meiner langjährigen Erfahrung gern an das Publikum weiter.

https://www.youtube.com/watch?v=zfwuK-lzLRc&t=1s

www.manuela-wieder.de Xing +49 151 40 13 71 16 kontakt@manuela-wieder.de